

RESAMANIA et STADLINE fusionnent et accélèrent avec l'appui de Nord Capital Partenaires

Paris, 30 septembre 2015 – RESAMANIA, société spécialisée dans la création de logiciels de gestion de clubs de fitness, et STADLINE, pionnier des solutions de gestion pour fédérations sportives et clubs multi-sports grâce à ses logiciels HEVA et EXTRA CLUB, annoncent leur fusion et accueillent Nord Capital Partenaires dans le cadre d'une levée de fonds de 1,1 millions d'euros.

Bien décidés à bouleverser leurs marchés, STADLINE et RESAMANIA s'associent pour donner naissance à un leader dans l'édition de logiciels de gestion à destination du monde du sport, le tout 100% made in France ! Évoluant dans un même secteur d'activité, RESAMANIA, fortement implanté sur le marché des clubs de fitness, et STADLINE, leader sur le marché des fédérations et clubs sportifs, ont décidé de mettre en commun leurs compétences. Si RESAMANIA est réputé pour la performance de son logiciel, son déploiement commercial et la qualité de son service client, STADLINE se distingue dans le domaine de la R&D avec, entre autres, une équipe de développeurs particulièrement innovants.

Dirigé conjointement par Pascal Farange, Jérôme Weber et Frédéric Buisson, ce nouvel ensemble, qui reprend en entité principale STADLINE, comprend désormais 4 cellules bien distinctes, chacune dédiée à un marché : le logiciel RESAMANIA pour le secteur du fitness, EXTRA CLUB pour les clubs multisports, HEVA pour les fédérations sportives et un POLE PROJET dédié aux grands comptes afin de déployer des logiciels intégralement sur-mesure.

Avec près de 40 collaborateurs répartis entre Paris et Lille, le groupe ambitionne un chiffre d'affaires de 3 millions d'euros en 2015 et de 10 millions d'euros d'ici 5 ans. Une croissance que les dirigeants comptent atteindre par un renforcement des équipes techniques et commerciales, et par la pénétration de nouveaux marchés notamment à l'international. Ils accueillent à cet effet Nord Capital Partenaires dans le cadre d'une levée de fonds de 1,1 millions d'euros, afin de les accompagner dans cette nouvelle étape de leur développement.

« Dans un contexte de digitalisation accrue et de développement vers le "all connected", la fusion entre RESAMANIA et STADLINE élargit considérablement le périmètre d'innovation de nos structures, en anticipant les évolutions futures et en décuplant les ressources et compétences disponibles pour nos clients. Ce rapprochement est un véritable coup d'accélérateur et représente de nouvelles perspectives pour le marché du logiciel de gestion en ligne tout entier. La fusion nous permettra de poursuivre notre croissance sur nos marchés respectifs, tout en élargissant le panel de solutions communes dans la logique du "all-in-one" », souligne Pascal Farange.

« Cette fusion vient confirmer notre ambition de rester à l'avant-garde en matière d'intégration. Une stratégie que nous avons initiée depuis quelques années déjà, grâce à des partenariats stratégiques engagés avec les applications les plus en vue du secteur (uPulse, Willy, etc.). Ce rapprochement nous permet de répondre aux besoins complexes de nos clients, à travers des solutions et des services plus performants tout en maintenant notre niveau de prix. Nous serons désormais en mesure de développer de nouvelles offres pour des structures privées, des associations, des institutions sportives nationales voire internationales », déclare Frédéric Buisson.



De g à d : Jérôme Weber, Frédéric Buisson et Pascal Farange

- **A propos de STADLINE**

Créé en 2004 par Pascal Farange et Jérôme Weber, STADLINE conçoit des logiciels pour les clubs de sport et les fédérations sportives tout en s'impliquant dans le développement informatique et l'Internet pour le sport. Après six premières années au cours desquelles STADLINE s'est investi dans des prestations sur-mesure dédiées à ses clients, la start-up a lancé une offre de packages en 2010 qui lui a ouvert d'autres perspectives d'évolution. Aujourd'hui, 9 fédérations sportives et plus de 7 000 clubs utilisent les logiciels de STADLINE, générant plus de 20 000 000 d'heures de sport facilitées !

Pour en savoir plus : www.stadline.com

- **A propos de RESAMANIA**

Fondé en 2008, RESAMANIA a réinventé le logiciel dédié à la gestion des clubs de sport. Grâce à sa technologie innovante et son offre complète de services, RESAMANIA accompagne de nombreuses chaînes et clubs de fitness dans la gestion quotidienne de leurs adhérents. Avec plus de 150 000 réservations en ligne tous les mois et 2,3 millions de passages mensuels aux tripodes, RESAMANIA a su s'imposer en offrant à la fois une technologie de pointe intégrée sur des outils dernier cri et un service de qualité (formation des clients, maintenance, support et hébergement du système).

Pour en savoir plus : www.resamania.fr

- **A propos de Nord Capital Partenaires**

Créée en 2010, Nord Capital Partenaires est une société de capital investissement, co-détenue par le Crédit Agricole Nord de France et Turenne Capital Partenaires. Avec une équipe composée de cinq investisseurs basés à Lille et environ 140 m€ sous gestion, Nord Capital Partenaires accompagne les PME de la région Nord-Pas-de-Calais afin d'accélérer leur croissance ou de favoriser leur transmission.

Pour en savoir plus : www.nord-cp.com

Ont participé à l'opération :

Conseils :	FIDAL (André Lévêque) Perron Avocats (Elisa Perron) Mazars (Eddy Bertelli)
Investisseurs :	Nord Capital Partenaires (Charles François)

Contact Presse : Carré Final

Ludivine Bassière
06 09 37 14 65
Chloé Vandystadt
06 89 94 01 72

presse@carre-final.com